

SOCAGE IBÉRICA

JESÚS CASÍN, DELEGADO

Mov.- ¿Qué modelos han sido novedad este año y qué necesidades de los clientes se han querido cubrir con estos modelos?

Ha sido un año importante en cuanto a novedades, ya que SOCAGE sigue con la continua inversión en investigación y desarrollo de cada año.

Se han presentado diversos modelos que no solo complementan la ya extensa gama de plataformas sino que sitúan la marca en nuevos mercados donde todavía no estábamos presentes. Ejemplo de esto, es el modelo SOCAGE ForSte 12 VT, primer equipo de la línea VT y llegada de la marca al sector de las plataformas sobre furgón. Además, hemos presentado nuevos modelos en la gama de <3500kg, la ForSte 12 A y la ForSte 28D.

La ForSte 28D, muestra de la ambición y capacidad de la marca, incorpora no solo un brazo de grandes prestaciones sino un sistema de estabilización revolucionario patentado por SOCAGE, capaz de conseguir importantes mejoras en la estabilización, y chasis en forma de X.

En la gama de altura media también hemos tenido novedades importantes con la presentación del esperado modelo ForSte 37DJ.

Finalmente, en la cada día más amplia y exitosa gama de grandes alturas de SOCAGE, en el SAIE, se presentará como colofón al año lleno de novedades, nuestra plataforma sobre camión de mayor altura, SOCAGE TJJ75.

Mov.- ¿Nos puede explicar las características técnicas de las novedades presentadas?

LA ForSte 12VT es la primera plataforma de SOCAGE sobre furgón, tiene una altura de trabajo de 12 metros y 7,5 de alcance lateral. Diseñada y pensada con unas características técnicas que la diferencian en su sector ofreciendo velocidad, precisión, simplicidad y funcionalidad.

ForSte 12A, plataforma articulada de 12 metros para montajes en todo tipo de vehículos Pick up. Su peso reducido, simplicidad y reducido coste son característicos de este modelo.

La SOCAGE ForSte 28D, es una plataforma de 28m de altura en un vehículo de 3500kg. Plataforma de grandes prestaciones como un alcance de 14,5m, sirve para presentar a SOCAGE en su nueva gama de brazos de doble articulación así como un novedoso sis-



tema de estabilización patentado internacionalmente, estabilización en X. Permite una mayor superficie de estabilización permitiendo la apertura de las puertas, así como una reducción de peso importante con las limitaciones de los 3500kg.

La ForSte 37DJ, es un equipo con brazo doble articulado con JIB de 37 metros de altura de trabajo en unas dimensiones de instalación muy reducidas.

Finalmente, la SOCAGE ForSte 75TJJ se convierte en el nuevo techo de la gama de plataformas SOCAGE de grandes alturas, 75 metros de altura con 40 metros de alcance lateral. Además incorpora, como en otros modelos, el JIB secundario muy útil para trabajos bajo puente.

Mov.- ¿Cuál ha sido la aceptación en el mercado?

Hasta el momento, la presentación de dichas novedades está suscitando gran expectación en los clientes, han mostrado un gran interés y aceptación al respecto de los nuevos modelos. Parte de las novedades llegan en el último trimestre del año y por tanto, esperamos que los clientes continúen mostrando su aceptación y su interés en nuestras novedades

Mov.- ¿Qué ventajas destacaría sobre su competencia?

Nuestra amplia gama de plataformas de altas prestaciones fruto de la continua inversión en I+D, donde se encuentra la solución adecuada a cualquier necesidad del cliente para el trabajo en altura así como equipos adecuados para diferentes mercados internacionales.

Otro aspecto característico de SOCAGE es la clara vocación al cliente, una garantía de calidad, especialización y servicio al cliente. Un servicio al cliente cercano, eficaz y ágil, nacido del cliente y para el cliente donde encuentran soluciones adecuadas a sus necesidades.

Mov.- ¿Cómo se ha desarrollado el año para Uds.? ¿Nos dan algunas cifras de ventas que alcanzarán este año?

Hasta el momento el año está siendo satisfactorio, hemos superado ya el facturador del año anterior continuamos con el proceso de crecimiento previsto en cada ejercicio.

Valoramos especialmente el crecimiento en



estructura de SOCAGE IBÉRICA en nuestra apuesta por el servicio de calidad y la excelente aceptación del mercado a esta diferenciación de la marca.

Mov.- ¿Qué alturas se están demandando actualmente y para qué tipo de trabajos?

Las alturas que se demandan dependen del tipo de mercado y tipo de plataforma requerida. Concretamente en el sector del alquiler, cada vez más se demanda mayores alturas y prestaciones en vehículos de 3500kg, especialmente brazos articulados por su mayor versatilidad.

Como consecuencia de esta demanda creciente nace la apuesta de SOCAGE por la plataforma de 28 metros con carnte B, la SOCAGE ForSte 28D.

Por otra parte, el uso cada vez más extendido y generalizado de equipos de elevación sobre vehículos está creando una importante demanda de montajes especiales para satisfacer las necesidades de sectores muy diversos de una manera más concreta, ejemplo de ello son los montajes sobre 4x4, pick up o furgones.

Mov.- ¿Qué novedades tienen pensando lanzar para el año 2015?

SOCAGE para el próximo año está trabajando en nuevos modelos que ampliarán nuevamente las gamas existentes de producto,



mejoras de producto e incluso innovaciones técnicas que permitirán, tanto consolidar la posición de referencia de la marca en mercado como abrir nuevos nichos de mercados en el sector de elevación de personas.

Mov.- El precio del alquiler de las plataformas sobre camión no se ha visto tan afectado por la crisis como con las autopropulsadas, esto supone una ventaja para los alquiladores, ¿los clientes tienen claro que esto supone una mejor inversión frente a otro tipo de maquinaria?

Por supuesto, los alquiladores están teniendo especial atención a las plataformas sobre camión, la crisis ha convertido a las plataformas sobre camión en un producto con una buena rentabilidad a tener en cuenta en los parques de alquiler.

Mov.- ¿Hacia dónde cree que se mueve la demanda de plataformas sobre camión? ¿Se demandan mayores alturas? ¿Mayor alcance? Denos su opinión por favor.

La demanda se mueve en diferentes direcciones. Por un lado ciertamente cada vez se están demandando mayores alturas con mayores prestaciones en vehículos de 3500kg., motivo por el cual SOCAGE ha subido un escalón presentando al mercado nuestro modelo de 28 metros sobre vehículos de 3500kg. Por otro lado, la cada vez más utilización en todos los trabajos de equipos de elevación direcciona al mercado hacia el montaje de plataformas sobre vehículos más especiales y personalizados como 4x4, furgones, pick up y en vehículos de reducidas dimensiones que cubren con las necesidades de cada trabajo.

Mov.- ¿Cómo es el valor de las plataformas sobre camión de segunda mano? ¿Incluyen equipos de segunda mano en su oferta?

Las plataformas sobre camión de ocasión suelen aguantar bastante el precio como consecuencia de la cada vez más reducido mercado y la falta de equipos seminuevos por la crisis. Tenemos equipos de ocasión con el sello calidad SOCAGE, certificación que garantiza la revisión y puesta a punto especializada del equipo.

Mov.- ¿Cuál cree que será el desarrollo del mercado próximamente?

Esperamos que la apuesta por la plataforma sobre camión por parte de los alquiladores y la necesaria renovación del parque existente, envejecido especialmente en el periodo de crisis, se traduzca en un crecimiento del mercado.

TALLERES VELILLA

Mov.- ¿Qué modelos han sido novedad este año y qué necesidades de los clientes se han querido cubrir con estos modelos?

Nosotros siempre atendemos a las necesidades de los clientes y le puedo asegurar, salvo excepciones donde el proyecto de un equipo nuevo el cual era muy costoso y laborioso no haya justificado su desarrollo, hemos atendido a todos nuestros clientes.

Mov.- ¿Cuál ha sido la aceptación de las máquinas de camión en el mercado?

Las máquinas de camión son una necesidad del mercado, el cliente que empieza a utilizarla repite, lo cual significa que al no conocer el producto no existía la demanda y al comprobar las ventajas y rentabilidad, su uso se transforma en habitual y necesario.

Mov.- ¿Qué ventajas destacaría sobre su competencia?



Angel Velilla y Javier Vega, responsables de comercio exterior y asistencia técnica respectivamente

Tenemos más de 3000 plataformas sobre camión sólo en el mercado Español a las cuales les damos un servicio rápido tanto de mantenimiento como de entrega de repuestos. Esto es una garantía para los clientes de Movex.

Mov.- ¿Cómo se ha desarrollado el año para Uds.? ¿Nos dan algunas cifras de ventas que alcanzarán este año?

Este año ha sido mucho mejor que los dos anteriores. Esperamos tener un aumento del 43% al finalizar el año.

Mov.- ¿Qué alturas se están demandando actualmente y para qué tipo de trabajos?

No se puede hablar de alturas sino de modelos y son variados. Hay equipos sobre Land Rover, furgones cerrados, máquinas híbridas accionadas por baterías, máquinas especiales para un trabajo concreto, etc.

Mov.- ¿Qué novedades tienen pensando lanzar para el año 2015?

Estamos trabajando en un modelo híbrido y uno nuevo sobre vehículo 4x4.

Mov.- El precio del alquiler de las plataformas sobre camión no se ha visto tan afectado por la crisis como con las autopropulsadas, esto supone una ventaja para los alquiladores, ¿los clientes tienen claro que esto supone una mejor inversión frente a otro tipo de maquinaria?

En España hay menos oferta de máquinas de camión que en el resto de países de Europa, lo cual no se comprende porque ellas tienen muchas ventajas: pueden trabajar en la vía pública sin problemas, pueden hacer varios trabajos en distintos sitios en el mismo día porque no dependen ni se encarece el alquiler por el transporte y aunque no son un sustitutivo de las máquinas autopropulsadas, sí que son el complemento ideal y necesario para poder ofrecer a los clientes. Por ello, cada vez son más los alquiladores que se interesan por estos equipos.

Mov.- ¿Hacia dónde cree que se mueve la demanda de plataformas sobre camión?

¿Se demandan mayores alturas? ¿Mayor alcance? Denos su opinión por favor.

La venta de las máquinas sobre camión son prácticamente las que se instalan en vehículos de 3.500Kg. y aquí hay que tener en cuenta que hay una limitación de peso y por lo tanto de altura. Las máquinas muy altas podrían no estar dentro de los pesos reglamentarios y esto es una cuestión a tener en cuenta al adquirir una máquina ya que la ley es muy rígida en este sentido. Por otra parte, los vehículos cada vez son más pesados debido a las normas de los motores para combatir la contaminación. Nosotros apostamos por equipos que no superen los veinte metros y a partir de esta altura, honradamente aconsejamos equipos sobre vehículos de más de 3.500 kg.

Mov.- ¿Cómo es el valor de las plataformas sobre camión de segunda mano? ¿Incluyen equipos de segunda mano en su oferta?

Algunas operaciones de venta conllevan el tener que retirar un equipo usado al cliente. Nosotros lo acondicionamos, pasamos las revisiones de seguridad y lo ofrecemos como vehículo de ocasión revisado y en correcto funcionamiento. Lógicamente siempre valoramos más los equipos Movex, porque les podemos dar más garantía y disponemos de los repuestos necesarios por muy antiguas que sean las máquinas.

Mov.- ¿Cuál cree que será el desarrollo del mercado próximamente?

Las empresas de alquiler en España se han ido adaptando al mercado en este tiempo de crisis y pienso que ahora ya tienen una posición favorable para ir incorporando nuevos equipos. Los fabricantes estamos desarrollando una variedad de modelos para poder satisfacer todas las necesidades, concentrándonos además en aumentar la seguridad de los mismos y todos estos esfuerzos que estamos realizando conjuntamente nos va a garantizar el futuro, y es ahí donde creemos que la máquinas de camión van a tener un protagonismo importante.